

Die Prodefacto Forderungsmanagement GmbH ist ein Unternehmen mit Sitz in Osnabrück, das unabhängig von Konzernen seit mehr als 25 Jahren international tätig ist. Wir unterstützen unsere Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen professionell mit zahlreichen, innovativen Dienstleistungen über die gesamten Prozesse rund um Payment und Zahlungsabwicklung.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin eine/n

Sales Manager/in - Forderungsmanagement (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für die systematische Akquisition von Neukunden
- Selbständige Angebots- und Vertragserstellung sowie deren Nachverfolgung gehört zu Ihren Aufgaben
- Sie realisieren die vereinbarten Vertriebsziele
- Sie treiben konsequent Vertriebsprojekte voran
- Sie planen Vertriebsmaßnahmen und entwickeln Kampagnen

Ihr Profil

- Sie haben erfolgreich eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen und besitzen eine mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der Neukundenakquisition
- Sie besitzen eine ausgeprägte Kommunikationskompetenz / Verhandlungskompetenz sowie hervorragende Organisationsfähigkeiten
- Inkasso- / juristische Kenntnisse werden vorausgesetzt
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen Softwareprodukten (insb. MS-Office)
- Sie haben Freude an der selbstständigen Erstansprache potenzieller Geschäftspartner und sind zuverlässig, diskret und loyal

Unser Angebot

Sie erhalten die Möglichkeit, unseren Bereich des Forderungsmanagements auszubauen und zu gestalten. Wir haben ein motiviertes Team, das immer besser werden möchte und es nicht scheut, neue Wege zu gehen. Diese Energie gilt es zu bündeln und gemeinsam den Unternehmenserfolg voranzutreiben.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige digitale Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Prodefacto Forderungsmanagement GmbH

Recruiting Team

Am Landgericht 2, 49074 Osnabrück

E-Mail: jobs@prodefacto.de