

Die Prodefacto Forderungsmanagement GmbH ist ein Unternehmen mit Sitz in Osnabrück, das unabhängig von Konzernen seit mehr als 25 Jahren international tätig ist. Wir unterstützen unsere Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen professionell mit zahlreichen, innovativen Dienstleistungen über die gesamten Prozesse rund um Payment und Zahlungsabwicklung.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen:

(Senior) Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung (Großmandanten)
- Nutzung von Cross- und Up-Selling innerhalb der Unternehmensgruppe
- Bewertung der Anforderungen von potentiellen Kunden sowie Formulierung und Präsentation von Lösungsansätzen auf Entscheidungsebene
- Unterstützung bei der Entwicklung unseres Produktportfolios
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Tagungen und Events

Ihr Profil:

- 3 Jahre Erfahrung im B2B Sales im Inkassoumfeld
- Hands-on-Mentalität und Umsetzungsstärke, gepaart mit hoher Teamkompatibilität und Kooperationsbereitschaft
- strukturierte, datengetriebene und analytische Denkweise
- Neugier auf und Spaß an neuen Technologien und Prozessen

Unser Angebot:

Sie erhalten die Möglichkeit unsere Vertriebsstrategien bundesweit eigenständig umzusetzen. Die Ausführung der Tätigkeit im Home-Office für 2-3 Tage pro Woche nach der Einarbeitungszeit ist möglich. Sie arbeiten in einem kollegialen und professionellen Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Sie erhalten eine leistungsgerechte Vergütung mit versch. Sozialleistungen. Bei uns wird Teamwork groß geschrieben.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

**Prodefacto Forderungsmanagement GmbH /
intan media services GmbH**

Herr Christian Witusch
Am Landgericht 2, 49074 Osnabrück
Tel.: 0541 4084 294
Email: jobs@prodefacto.de

