



Die **PRODEFAC TO FORDERUNGSMANAGEMENT GMBH** mit Sitz in Osnabrück ist ein kompetenter und zuverlässiger Partner in der Realisierung offener Forderungen, der seit mehr als 25 Jahren national wie international tätig ist. Darüber hinaus unterstützen wir unsere Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen professionell mit zahlreichen, innovativen Dienstleistungen rund um Payment und Zahlungsabwicklung. Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen:

# Head of Sales (m/w/d)

## DEINE AUFGABEN:

- Ausbau unserer Vertriebskanäle sowie Pflege von bereits bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Vernetzung und Definition skalierbarer Maßnahmen innerhalb der Unternehmensgruppe
- Bewertung der Anforderungen potentieller Kunden
- Präsentation unserer Dienstleistungen und Lösungsansätze, sowohl bei potentiellen als auch Bestandskunden
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung unseres Produktportfolios
- Verantwortung für das Vertriebsteam

## DEIN PROFIL:

- Mehrjährige Erfahrung mit der Führung eines B2B-Sales-Teams im Inkassoumfeld
- Hands-on-Mentalität und Umsetzungsstärke, gepaart mit hoher Teamkompatibilität
- Strukturierte, datengetriebene und analytische Denkweise
- Fundierte Kenntnisse über neue Technologien und Change-Management
- Eine verbindliche, mitreißende Persönlichkeit mit Überzeugungskraft und Herzblut für die Sache

## UNSER ANGEBOT:

Du erhältst die Möglichkeit unsere Vertriebsaktivitäten bundesweit auszubauen und zu gestalten. Wir haben ein motiviertes Team, das immer besser werden möchte und es nicht scheut, neue Wege zu gehen. Diese Energie gilt es zu bündeln und gemeinsam den Unternehmenserfolg voranzutreiben.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

**Prodefacto Forderungsmanagement GmbH**  
Herrn Christian Witusch  
Am Landgericht 2 · 49074 Osnabrück  
Tel.: 0541 4084 294  
E-Mail: jobs@prodefacto.de

